

FAN BOOK

Vol.4

第20期 2021年10月1日～2022年9月30日
株式会社グッドスピード



SUVといえば

GOOD SPEED®



証券コード7676

GOODSPEED VANLIFE 春日井店

株主の皆様へ

MESSAGE & GREETING

株主の皆様には、平素より格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

当社は2022年に創業20周年を迎えることができました。これもひとえに皆様方の温かいご支援と従業員の努力、取引先のご協力の賜物と心より御礼申し上げます。

第20期は、新型コロナウイルス感染症から日常生活が回復する中で、ウクライナ情勢による資源価格の上昇や新車の生産遅れなどが中古車業界にも影響を及ぼした事業年度でした。また2022年9月にはグッドスピードMEGA SUV清水鳥坂店およびCHAMPION76清水鳥坂店で台風被害が発生し、関係者の皆様にご心配とご迷惑をおかけいたしましたことを心よりお詫び申し上げます。

このような厳しい環境の中、創業来過去最高の売上高および営業利益を達成できましたのは、多くのお客様に支えられ、皆様のご指導とお力添えのおかげと深く感謝しております。

2002年の創業から「すべての人に感謝・感動・感激を与え続ける伝道師でありたい」という思いを大切に、お客様を第一に考え、中古車販売並びに安心・快適・楽しいカーライフの提供に努めてまいりました。

中古車販売業界は多数乱戦であり、今後大手販売店への集約が進むと予想されていますが、当社が強みを生かし成長を続ければそのシェアに入り込む余地は大きいと考えております。今後も、経営目標の実現に向け事業活動を進めてまいります。

株主の皆様におかれましては、今後とも末永いご支援と一層のご指導・ご鞭撻を賜りますよう、お願い申し上げます。

代表取締役社長 加藤 久統

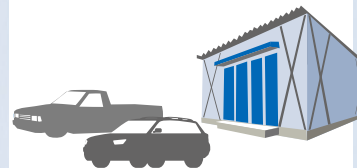


20th ANNIVERSARY

グッドスピードはおかげさまで
創業20周年を迎えました。



～グッドスピード20年の歩み～



～ 創業 ～

2002年8月、愛知県春日井市にて創業。
代表取締役社長の加藤久統が23歳の時に
1人で始めました。愛知県春日井市のプレ
ハブ小屋に2台のクルマを並べただけ、
これがスタート地点です。



～ MEGA専門店出店 ～

現在当社が最も重要な成長ドライバーと
する「MEGA専門店の新規出店」。2017年
10月に当社初のMEGA専門店、グッドス
ピードMEGA SUV春日井店を 愛知県
春日井市に新規オープンしました。



～ 東海エリア外への進出 ～

2020年に沖縄県のレンタカー事業を譲受し、沖縄県
で事業運営を開始。2021年は当社初の東海エリア外
での販売店舗として兵庫県神戸市にMEGA専門店を
出店しました。2023年には大阪府、福岡県、石川県
に進出しMEGA専門店をオープンする予定です。

2002

2017

2019

2020

2021



～ 専門店展開 ～

2002年の創業以降、SUV・4WDに特化した中古
車専門道を東海エリア内で次々と出店。
またSUV専門店以外にも、輸入車専門店、
BMW MINI専門店、ミニバン専門店も出店して
おります。



～ 東証マザーズ上場 ～

2019年4月、東京証券取引所マザーズ
市場（現在は東京証券取引所グロース
市場）へ上場しました。当社の上場は
「平成最後の上場」でもありました。



～ バイク事業 ～

2020年5月、バイク事業へ参入。中古バイク
販売店からスタートし、2020年10月にはBMW
Motorradの正規ディーラー店をオープン。
2021年にはハーレーダビッドソン正規ディーラー
を運営する㈱チャンピオン（現 ㈱チャンピオン76）
をM&Aにより100%子会社化しました。

中古車販売並びに安心・快適・楽しいカーライフの提供を通じて すべての人に感謝・感動・感激を与え続ける伝道師でありたい



いつでも **安心** カーライフ

お客様がクルマ・バイクを選ぶ時、買う時、乗る時、いつでも「安心」していただくため、高品質車両を取り揃え知識豊富な専門スタッフがカーライフをサポートします。



ずっと **快適** カーライフ

クルマ・バイクご購入後も長く続くカーライフを「快適」に過ごしていただくため、車検や整備、修理など含めたカーライフに関するワンストップサービスを提供します。



とびきり **楽しい** カーライフ

ご購入後クルマ・バイクがある「楽しい」ライフスタイルを実現していただくため、愛車で仲間とおでかけするイベント企画や、キャンプ用品の販売など行っております。

お客様ファースト

私たちは、お客様に感謝・感動・感激いただき、当社の「ファン」になっていただくため、「プロ」として以下の行動を誓います。

1. 私たちは、お客様からのご要望に迅速にお応え致します。
2. 私たちは、お客様へ安全・清潔なクルマをお届け致します。
3. 私たちは、お客様の立場に立ってきめ細やかにご対応致します。
4. 私たちは、お客様へ心から感謝の気持ちを持って接客致します。
5. 私たちは、お客様に安心いただくため丁寧にご説明致します。

BUSINESS MODEL グッドスピードの ビジネスモデル

当社グループの事業は、クルマ・バイクにおける「安心・快適・楽しいカーライフ」の提供です。専門車種に特化したクルマ・バイクの販売だけでなく、買取、車検、钣金、自動車保険、保証などを展開。また、レンタカー、ランチ、ガソリンスタンド、キャンピングカーなど、カーライフに関する幅広いサービスを行っております。今後も顧客のカーライフサイクルの中で、附帯サービス関連を継続的に提供して顧客と接点を持ち、ストック型で収益を積み上げます。



クルマの買い替え
サイクルは約7年※

購入 保険・保証加入 整備・点検 事故・故障 買替

※2021年度「乗用車市場動向調査」一般社団法人自動車工業会、前保有者の保有期間平均 7.1年

販売 保険 保証 車検 钣金 コーティング レンタカー 買取

STRATEGY グッドスピードの 成長戦略 (2023年9月期～2025年9月期)

1 店舗数拡大

各専門店の新規出店を積極推進し、店舗数の拡大を図ってまいります。

2 買取事業強化

買取営業の人員増により買取台数を拡大し、オートオークション会場依存からの脱却を進めてまいります。

3 バイク事業強化

MEGA専門店との併設型店舗の拡大により、バイク事業の拡大を図ってまいります。

4 人材確保

採用チームの体制強化、採用活動費の積極投資、福利厚生の充実、リファラル採用の活用、退職者の再雇用、M&Aなどを通じて、採用人数の拡大と離職率の抑制を図ってまいります。

5 サービス拡充

「グッドスピードらしい」新サービスの創出に積極的にチャレンジし、新たな収益の獲得並びにグッドスピードのブランド価値の向上に取り組んでまいります。

MEGA専門店

MEGA専門店とは、当社のフラッグシップに位置付ける大型販売店です。
現在、当社の最も重要な成長ドライバーはMEGA専門店の新規出店による小売販売台数の拡大と考えております。当社のMEGA専門店の定義は、敷地面積2,000坪以上、展示台数常時200台としておりますが、2023年9月期には四輪在庫台数が300台級の店舗を3店舗出店いたします。
今後中古車業界は大手企業の寡占化が進むと予想しており、そのためにも積極的な新規出店を実現し、MEGA専門店の展開によりシェア拡大を急ぐ必要があると考えております。



ESG

- ・中古車業界そのものがリユースを基本とした循環型ビジネスであり、下取買取の強化および中古車小売販売を拡大並びに事業成長をさせることで環境への貢献につながると考えております。
- ・小売販売店舗を出店する店舗型ビジネスモデルであるため、新規出店により出店エリアの雇用創出に貢献しております。
- ・コンプライアンス遵守体制の充実を目指し、半期ごとに全社員を対象にコンプライアンスの研修・テストを実施しております。

SDGs

- ・SDGsへの取り組みとしては、太陽光発電装置および電気自動車充電スタンドの設置、健康経営優良法人の認定取得、外国人技能実習生の受け入れ、中日本自動車学校との産学連携、フェアトレードフードや地産地消食材を使ったランチメニューの提供などを行っております。

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT GOALS



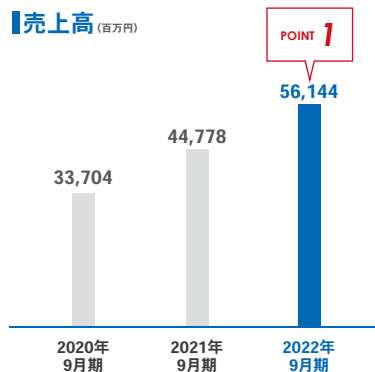
DX



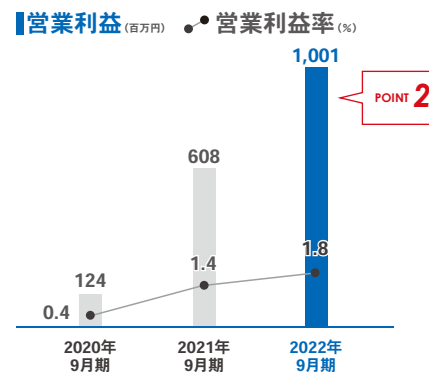
当社は、データとデジタル技術の活用を通じて、サービス品質と利便性を高めることによるお客様の満足度向上、プロモーション並びにマーケティングの強化による新規顧客の獲得、生産性向上による収益性の拡大を図ることにより、当社のミッションの推進を加速し、グループの持続的成長と企業価値向上につなげてまいります。

FINANCIAL DATA

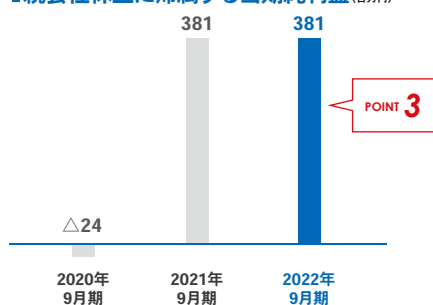
売上高 (百万円)



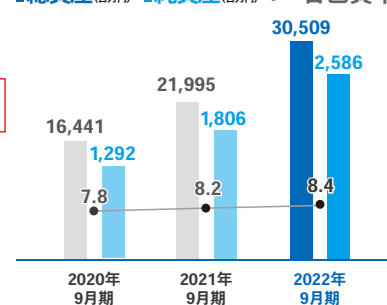
営業利益 (百万円) ● 営業利益率 (%)



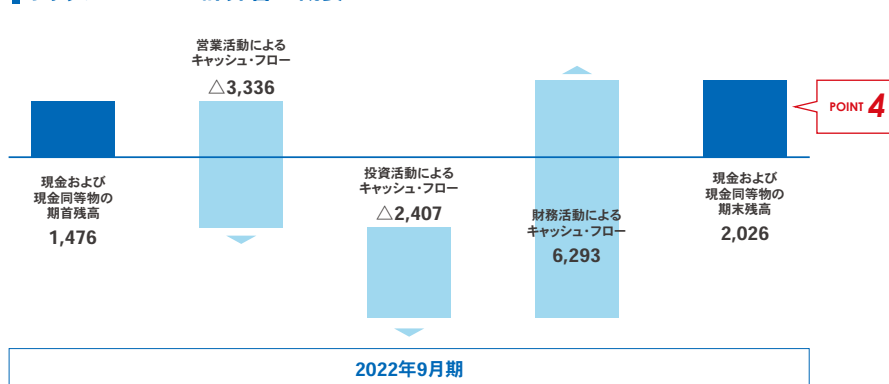
親会社株主に帰属する当期純利益 (百万円)



総資産 (百万円) 純資産 (百万円) ● 自己資本比率 (%)



キャッシュ・フロー計算書の概要 (百万円)



POINT 1 売上高

前期に出店したMEGA専門店、買取専門店、並びに前期グループ入りした株式会社チャンピオン76が通年寄与したこと、当期出店したMEGA専門店、バイク販売店、車検専門店が寄与したことなどにより、全ての事業が増収となりました。

POINT 2 営業利益

増収によって売上総利益は増益となり、売上総利益率は前期より+0.9%改善し、16.7%となりました。その結果、営業利益も増益となりました。営業利益率は前期より+0.4%改善し、1.8%となりました。

POINT 3 親会社株主に帰属する当期純利益

前期は株式会社チャンピオン76の株式取得に伴う負ののれん発生益111百万円を特別利益に計上し、当期は9月に台風15号の被害によりMEGA SUV清水鳥坂店 / CHAMPION76清水鳥坂店(静岡県静岡市)の敷地の一部が冠水し、建物や車両等の一部が被害を受け、災害損失145百万円を計上しました。その結果、親会社株主に帰属する当期純利益はほぼ前年並みとなりました。

POINT 4 キャッシュ・フローの状況

EBITDAは増加しましたが、棚卸資産の増加を営業活動によるキャッシュ・フローに計上するため、新規出店による拡大が続く局面では営業活動によるキャッシュ・フローはマイナスが続きます。



詳しくはIRサイトへ >

<https://goodspeed-group.co.jp/ir>

グッドスピード IR

検索

会社概要

会 社 名	株式会社グッドスピード
所 在 地	〒461-0001 愛知県名古屋市中区泉2-28-23 高岳KANAMEビル8F
設 立	2003年2月（創業2002年）
資 本 金	6億9,920万円
事 業 内 容	新車・中古車販売、買取、 整備・钣金・ガソリンスタンド、 保険代理店、レンタカー
従 業 員	連結704名 単体609名
売 上 高	561億4,475万円（2022年9月期実績）

役員 (2022年12月23日現在)

代 表 取 締 役 社 長	加藤 久統
専 務 取 締 役	横地 真吾
取 締 役	平松 健太
取 締 役	松井 靖幸
社外取締役(監査等委員)	桑山 賢治
社外取締役(監査等委員)	松井 隆
社外取締役(監査等委員)	岩本 一良

株式の状況

発 行 可 能 株 式 総 数	7,200,000株
発 行 済 株 式 の 総 数	3,448,800株
株 主 数	2,153名

株主メモ

事業年度	毎年10月1日から翌年9月30日まで	連絡先	〒100-8233 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部 TEL 0120-782-031（フリーダイヤル）
定時株主総会	毎事業年度末日の翌日から3ヶ月以内	公告掲載方法	電子公告（ https://goodspeed-group.co.jp/ ） ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合の公告方法は、日本経済新聞に掲載して行います。
剰余金の配当の基準日	毎年9月30日、毎年3月31日		
上場市場	東京証券取引所グロース市場		
単元株式数	100株		
株主名簿管理人	三井住友信託銀行株式会社		

大株主

株 主 名	持株数(株)	持株比率(%)
加藤 久統	910,400	26.3
株式会社Anela	900,000	26.0
あいおいニッセイ同和損害保険株式会社	150,000	4.3
株式会社伊藤工務店	69,300	2.0
グッドスピード従業員持株会	43,600	1.2
平井 康博	42,500	1.2
横地 真吾	39,000	1.1
山本 文彦	35,600	1.0
上田八木短資株式会社	35,300	1.0
GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL 常任代理人 ゴールドマン・サックス証券株式会社	31,800	0.9

※当社は自己株式52株を保有しておりますが、上記大株主の状況から除いております。
※持株比率は、発行済株式総数(自己株式を除く。)の総数に対する所有株式数の割合を表示しております。

所有者別状況

